



**UNIVERSITAS IPWIJA**

SK Kemendikbudristek RI No. 627/E/O/2022

Jl. H. Baping No.17 Kel. Susukan, Kec. Ciracas

Jakarta Timur. 13750 Telp. 021-22819921

E-mail : [contact@ipwija.ac.id](mailto:contact@ipwija.ac.id) <https://ipwija.ac.id>

 UNIVERSITAS IPWIJA

No. : 146/IPWIJA.LP2M/PkM-00/2023  
Perihal : Narasumber, Pendamping dan Pemberi Materi  
Lampiran : -

Kepada Yth.  
Ina Marlina, S.Sos., M.M  
Ketua Umum Alisa Khadijah ICMI  
Di Tempat

Dengan hormat,

Sehubungan dengan surat dari Alisa Khadijah ICMI, No. 0229/AK-ICMI/XI/2023 tanggal 6 November 2023, yaitu akan diadakannya kegiatan, dan perihal tersebut di atas dengan ini Kepala Unit LP2M Prodi Manajemen Universitas IPWIJA menugaskan:

1. Dra. Siti Mahmudah, M.M. (NIDN: 0321076901)
2. Rr. Titin Maidarti, S.E., M.M (NIDN: 0302056003)

Untuk menjadi Narasumber dalam kegiatan workshop yang akan dilaksanakan pada:

Hari / tanggal : Kamis, 30 November 2023  
Waktu : 09.00 s/d 17.00 WIB  
Tempat : Jl. Warung Jati Timur 2A Kav.1 Warung Buncit, Jakarta Selatan  
Tema : “Membangun Jaringan Pemasaran Bisnis Wirausaha Binaan Alisa Khadijah ICMI dalam meningkatkan Penjualan.”

Setelah pelaksanaan kegiatan Dosen yang ditugaskan diwajibkan membuat Laporan Pelaksanaan Kegiatan kepada pemberi tugas (LP2M Universitas IPWIJA). Mohon bantuan penanggungjawab kegiatan membantu menyediakan berkas yang diperlukan untuk pembuatan laporan pelaksanaan kegiatan.

Demikian Surat Tugas ini disampaikan untuk dapat dilaksanakan dengan penuh tanggung jawab.

Jakarta, 9 November 2023

Rochmad Fadjar Darmanto, S.E, M.M.  
Kepala Unit LP2M Prodi Manajemen

Mengetahui,

Dr. Ir. Titing Widyastuti, M.M.  
Kepala LP2M Universitas IPWIJA



**ALISA "Khadijah" - ICMI**  
*Asosiasi Muslimah Pengusaha se Indonesia*  
SKT Depdagri No : 61/D.III.3/VI/2008  
**Pimpinan Pusat**

Sekretariat Pusat : Gedung ICMI Center Lt. 4 Jl. Warung Jati Timur No. 1 Jakarta 12740  
Telp. (6221) 98279218 Fax. (6221) 7940816 e-mail : info@alisakhadijah.com, website : http://www.alisakhadijah.com

Nomor : 0229/AK-ICMI/XI/2023

Jakarta, 6 November 2023

Perihal : Undangan

**Kepada Yth.**  
**Bapak Ir. Besar Agung Martono, MM., DBA**  
**Di tempat**

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Dengan hormat,

Salam sejahtera kami sampaikan, semoga Bapak dan keluarga senantiasa berada dalam lindungan Allah S.W.T, serta sukses menjalankan aktivitas sehari-hari di UNIVERSITAS IPWIJA.

Dengan memasuki Indonesia era Industri 4.0 dan beberapa Negara sudah memasuki Industri 5.0 maka kami Alisa Khadijah ICMI Pusat yang membina para UMKM di Indonesia harus sigap dan siap dalam menuju era tersebut. Untuk itulah kami menyelenggarakan **Workshop dengan tema "Membangun Jaringan Pemasaran Bisnis Wirausaha Binaan Alisa Khadijah ICMI dalam meningkatkan Penjualan"**. Kami memohon kepada Bapak untuk mendelegasikan **Ibu Rr. Titin Maidarti, SE., MM dan Ibu Dra. Siti Mahmudah, M.M** sebagai nara sumber/ pembicara workshop tersebut, yaitu pada :

Hari,Tanggal : Kamis, 30 November 2023

Pukul : 9.00 – 17.00 wib

Tempat : Jl. Warung Jati Timur 2A Kav.1 Warung Buncit  
Jakarta Selatan

Demikian undangan kami, semoga menjadi perhatian Bapak dan atas kerjasamanya kami mengucapkan terima kasih. Wassalamualaikum wr wb.

Hormat kami,

Ketua Umum,

Ina Marlina, S.Sos., MM

Sekretaris Umum,

Indah Rudiniarti



# ALISA “Khadijah” - ICMI

*Asosiasi Muslimah Pengusaha se Indonesia*

SKT Depdagri No : 61/D.III.3/VI/2008

**Pimpinan Pusat**

Sekretariat Pusat : Gedung ICMI Center Lt. 4 Jl. Warung Jati Timur No. 1 Jakarta 12740  
Telp. (6221) 98279218 Fax. (6221) 7940816 e-mail : [info@alisakhadijah.com](mailto:info@alisakhadijah.com), website : <http://www.alisakhadijah.com>

---

Jadual Workshop dengan Tema: **“Membangun Jaringan Pemasaran Bisnis Wirausaha Binaan Alisa Khadijah ICMI dalam meningkatkan Penjualan”**.

Hari,Tanggal	: Kamis, 30 November 2023
Pukul	: 8.00 – 17.00 wib
Tempat	: Jl. Warung Jati Timur 2A Kav.1 Warung Buncit Jakarta Selatan
08.00 - 08.30 wib	: Registrasi
08.30 – 09.00 wib	: Pembukaan
09.00 - 11.00 wib	: Pemateri 1 Ibu Dra. Siti Mahmudah, MM
11.00 - 13.00 wib	: Pemateri 2 Ibu Rr. Titin Maidarti, SE, MM
13.00-13.45 wib	: Istirahat
13.45-15.45 wib	: Pemateri 3 Bapak Ir. Saragih Nasrudin
15.45-16.45 wib	: Diskusi Langsung dengan 3 Pemateri
16.45 – 17.00 wib	: Penutup



**ALISA "Khadijah" - ICMI**  
*Asosiasi Muslimah Pengusaha se Indonesia*  
SKT Depdagri No : 61/D.III.3/VI/2008  
**Pimpinan Pusat**

Sekretariat Pusat : Gedung ICMI Center Lt. 4 Jl. Warung Jati Timur No. 1 Jakarta 12740  
Telp. (6221) 98279218 Fax. (6221) 7940816 e-mail : info@alisakhadijah.com, website : http://www.alisakhadijah.com

Nomor : 0238/AK-ICMI/XI/2023  
Perihal : Ucapan Terima Kasih

Jakarta, 30 November 2023

**Kepada Yth.**  
**Ibu Rr. Titin Maidarti, SE., MM**  
**Di tempat**

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Dengan hormat,

Salam sejahtera kami sampaikan, semoga Ibu dan keluarga senantiasa berada dalam lindungan Allah S.W.T, serta sukses menjalankan aktivitas sehari-hari di UNIVERSITAS IPWIJA.

Kami Alisa Khadijah ICMI Pusat mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya atas Bantuan Ibu sebagai **Pemateri** dalam **Workshop dengan tema "Membangun Jaringan Pemasaran Bisnis Wirausaha Binaan Alisa Khadijah ICMI dalam meningkatkan Penjualan"**. Semoga ilmu yang Ibu berikan dapat diimplementasikan kami.


Demikian permohonan Ucapan Terima Kasih kami, semoga ini menjadi pembinaan berkelanjutan. Wassalamualaikum wr wb.

Hormat kami,  
Ketua Umum,

Ina Marlina, S.Sos., MM


Sekretaris Umum,

Indah Rudiniarti



# **Membangun Jaringan Pemasaran Bisnis Wirausaha Binaan**

Pemateri : Titin Maidarti S.E.,M.M.



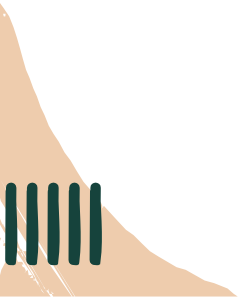
Pemasaran jaringan adalah model bisnis Dimana dapat menghasilkan prospek bisnis melalui jaringan peer-to-peer (jaringan tersebut merupakan klien) atau menugaskan mitra bisnis atau tenaga penjualan.

Keuntungan terbesar dalam membangun jaringan bisnis yang luas adalah bertambahnya koneksi. Dengan mengenal Anda orang akan menaruh kepercayaan lebih.

# Pertanyaan untuk Anda :

1. Seberapa luas pasar yang Anda tuju?
2. Seberapa luas target pasar yang ingin Anda raih?
3. Ada Dimana segmen pasar Anda?
4. Berapa Potensi penjualan Anda?
5. Bagaimana strategi pemasaran dan strategi pelayanan Anda?

6. Bagaimana cara mendistribusikan produk Anda?
7. Bagaimana cara Anda meraih pelanggan yang banyak dan setia?
8. Bagaimana Anda membuat jaringan pemasaran?
9. Bagaimana usaha yang Anda bangun?





# Jaringan Pemasaran :

1. Bentuk komunikasi
2. Bentuk Kerjasama
3. Bentuk komitmen dengan orang lain
4. Untuk mencapai target & memperluas pasar

## Apa yang dimaksud dengan membangun jejaring:

Membangun jejaring kerja (kemitraan) pada hakekatnya adalah sebuah proses membangun komunikasi atau hubungan, berbagi ide, informasi dan sumber daya atas dasar saling percaya (trust) dan saling menguntungkan diantara pihak-pihak yang bermitra yang dituangkan dalam bentuk nota keepahaman atau kesepakatan guna mencapai hasil yang lebih baik.

## Bagaimana membangun network atau relasi yang baik:

1. Untuk membangun sebuah relasi bisnis, anda harus memahami dan menentukan tujuan bisnis yang ingin Anda bangun.
2. Cari orang yang tepat
3. Aktif bersosialisasi
4. Optimalkan Platform Media Sosial
5. Rutin menghadiri acara komunitas

## Target Pasar:

1. Pilih segmen pasar Anda
2. Pilih daerah pasar yang akan Anda tuju
3. Yakinkan produk Anda dibutuhkan
4. Tentukan potensi penjualan Anda

## Apa yang dibutuhkan?

1. Kualitas produk
2. Target pasar
3. Orang-orang handal
4. Saluran distribusi

# Saluran Distribusi

Saluran distribusi adalah jaringan perantara yang menghubungkan produsen dan konsumen agar produk dapat sampai ketangan konsumen akhir. Yang harus Anda jalankan adalah:

1. Stok barang
2. Waktu pengiriman
3. Relasi jasa kirim
4. Perantara khusus
5. Jalin komunikasi
6. Komitmen



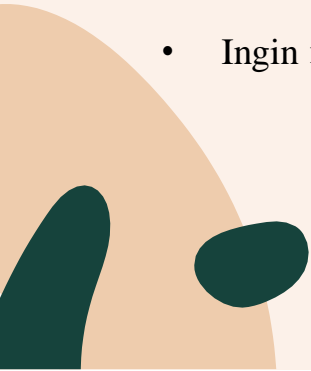
# Peranan Etika Bisnis

Adapun etika bisnis memiliki peran yang sangat penting, yaitu untuk membentuk suatu usaha yang kokoh dan memiliki daya saing yang tinggi serta mempunyai kemampuan menciptakan nilai (value-creation) yang tinggi, dimana diperlukan suatu landasan yang kokoh untuk mencapai itu semua. Dan biasanya dimulai dari perencanaan strategis, organisasi yang baik, sistem prosedur yang transparan didukung oleh budaya usaha yang handal serta etika bisnis yang dilaksanakan secara konsisten dan konsekuen.

# Faktor-faktor pebisnis melakukan pelanggaran etika bisnis

Pelanggaran-pelanggaran yang dilakukan pebisnis dilatarbelakangi oleh berbagai hal, Selain untuk mencapai keuntungan yang sebanyak-banyaknya, juga dapat disebabkan beberapa Faktor antara lain:

- Banyaknya kompetitor dengan produk mereka yang lebih menarik
- Mengejar Keuntungan dan Kepentingan Pribadi (Personal Gain and Selfish Interest)
- Ingin menambah pangsa pasar
- Ingin menguasai pasar.





**Terima Kasih!**



UNIVERSITAS IPWIJA

SK Kemendikbudristek RI No. 627/E/O/2022

Jl. H. Baping No.17 Kel. Susukan, Kec. Ciracas

Jakarta Timur. 13750 Telp. 021-22819921

E-mail : [contact@ipwija.ac.id](mailto:contact@ipwija.ac.id) <https://ipwija.ac.id>

 UNIVERSITAS IPWIJA

No. : 109/IPWIJA.LP2M/PkM-00/2023  
Perihal : Edaran Pengabdian kepada Masyarakat  
Lampiran : -

Kepada Yth.  
Bapak/Ibu Dosen Tetap  
Universitas IPWIJA

Dengan hormat,

Sehubungan dengan dimulainya semester Ganjil Tahun Akademik 2023/2024, perlu diingatkan kembali tentang salah satu kewajiban Tri Dharma Perguruan Tinggi Dosen yaitu melaksanakan Pengabdian kepada Masyarakat. Berkenaan dengan hal itu maka disampaikan:

- Terima kasih kepada Bapak/Ibu Dosen Peneliti yang telah merespon Surat Edaran Kepala LP2M No.043/IPWIJA.LP2M/PkM-00/2023 tanggal 6 Maret 2023 tentang Kegiatan Bidang Pengabdian kepada Masyarakat dengan aktif melaksanakan Pengabdian kepada Masyarakat baik secara incidental maupun terjadwal yang ditugaskan oleh LP2M.
- Dosen diharapkan aktif mendukung agenda Pengabdian kepada Masyarakat yang telah disusun oleh LP2M.
- Dosen diharapkan aktif menginformasikan kepada LP2M mengenai kebutuhan dan atau permintaan masyarakat yang dapat dijadikan sarana Pengabdian kepada Masyarakat dengan mengajukan usulan kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat.
- Dosen diharapkan siap setiap saat ketika ditugaskan oleh LP2M untuk melaksanakan Pengabdian kepada Masyarakat.
- Dosen yang ditugaskan untuk melaksanakan Pengabdian kepada Masyarakat segera membuat laporan kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat.
- Dosen bersedia mendiseminasikan/memaparkan temuan Pengabdian kepada Masyarakat sesuai Laporan Pengabdian kepada Masyarakat yang telah disusun pada kegiatan yang dijadwalkan oleh LP2M UNIVERSITAS IPWIJA.

Demikian edaran ini disampaikan dan terima kasih.

Jakarta, 4 September 2023



**Dr. Ir. Titing Widvastuti, M.M.**  
Kepala LP2M Universitas IPWIJA

Tembusan : Rektor Universitas  
Wakil Rektor 1  
Wakil Rektor 2