

Nomor : 030/UMKMKec/GP/VII/2026
Perihal : Permohonan Narasumber (Dosen)

Bogor, 05 Juli 2026

Yth. Bapak Drs. Jayadi, M.M.
Kepala LP2M Universitas IPWIJA
Di
Tempat

Dengan Hormat,
Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Sehubungan dengan akan dilaksanakannya kegiatan Workshop Usaha UMKM Naik Kelas. Maka dengan ini kami sebagai Pengurus Forum UMKM Kecamatan Gunungputri, memohon Narasumber Dosen Universitas IPWIJA yaitu Ibu Dr. Nanda Hidayati., S.Pd.I., M.Pd Sebagai pendamping, penyuluh dan pemberi materi pada kegiatan tersebut, pada:

Hari/ Tanggal : Minggu, 12 Juli 2026

Waktu : 08.00 s/d 13.00 WIB

Tempat : Ruko Vila Permata Mas (Kedai Ayam Gepreku), Griya Bukit Jaya, Desa Tlajung Udik Kecamatan Gunung putri, Kabupaten Bogor

Semoga melalui kegiatan ini dapat terus terjalin kerjasama, berbagi ilmu dan keterampilan pada UMKM Kecamatan Gunung Putri Kabupaten Bogor dimasa yang akan datang. Atas perhatian dan kerjasamanya kami ucapkan terima kasih.

Wassalamua'laikum Wr. Wb.

Hormat kami,
Ketua Forum UMKM Kec. Gunung Putri
Kabupaten Bogor



Karlisnati, S.Pd.



UNIVERSITAS IPWIJA

LEMBAGA PENELITIAN DAN PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT

Jl. Letda Natsir No.7 Cikeas Ds. Nagrak, Kec. Gunung Putri

Kab. Bogor. 16967 Telp. +62-21-8233737

lp2m@ipwija.ac.id <https://lp2m.ipwija.ac.id>



SURAT TUGAS PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT

No: 085/IPWIJA.LP2M/PkM-00/2026

Berdasarkan Surat Edaran Pengabdian Kepada Masyarakat (PKM) Semester Genap 2025/2026 No. 024/IPWIJA.LP2M/PkM-00/2026 tanggal 2 Maret 2026 dan surat permohonan dari Forum UMKM Kecamatan Gunungputri No.030/UMKMKec/GP/VII/2026 tanggal 5 Juli 2026 perihal permohonan Narasumber, Pendamping dan Pemberi Materi, dengan ini Kepala LP2M Universitas IPWIJA menugaskan:

Dr. Nanda Hidayati, S.Pd.I., M.Pd (NIDN: 0302029103)

Untuk menjadi Narasumber dalam kegiatan yang akan dilaksanakan pada:

Hari / tanggal : Minggu, 12 Juli 2026

Waktu : 08.00 s/d 13.00 WIB

Tempat : Ruko Vila Permata Mas (Kedai Ayam Gepreku), Griya Bukit Jaya, Desa Tlajung Udik Kecamatan Gunung putri, Kabupaten Bogor

Tema : "Mindset Usaha UMKM Naik Kelas."

Setelah pelaksanaan kegiatan Dosen yang ditugaskan diwajibkan membuat Laporan Pelaksanaan Kegiatan kepada pemberi tugas (LP2M Universitas IPWIJA). Mohon bantuan penanggungjawab kegiatan membantu menyediakan berkas yang diperlukan untuk pembuatan laporan pelaksanaan kegiatan.

Demikian Surat Tugas ini disampaikan untuk dapat dilaksanakan dengan penuh tanggung jawab.

Bogor, 10 Juli 2026



Drs Jayadi, M.M.
Kepala LP2M

Nomor : 033/UMKMKec/GP/VII/2026
Perihal : Ucapan Terima Kasih

Bogor, 13 Juli 2025

Kepada
Yth. Bapak Drs. Jayadi, MM.
Kepala LP2M Universitas IPWIJA
Di
Tempat

Dengan Hormat,
Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Sehubungan dengan telah terlaksananya kegiatan Penyuluhan dan Pendampingan Workshop Usaha UMKM Naik Kelas pada UMKM Kecamatan Gunung Putri, Kabupaten Bogor, pada hari Minggu, 12 Juli 2026. Maka dengan ini kami sebagai Pengurus UMKM Kecamatan Gunung Putri mengucapkan terima kasih kepada Dosen Universitas IPWIJA yaitu Ibu Dr. Nanda Hidayati, S.Pd.I., M.Pd. yang telah melakukan kegiatan tersebut.

Semoga melalui kegiatan ini dapat terus terjalin kerjasama, berbagi ilmu dan keterampilan pada UMKM Kecamatan Gunung Putri, Kabupaten Bogor dimasa yang akan datang. Demikian ucapan terima kasih ini kami sampaikan.

Wassalamua'laikum Wr. Wb.

Hormat kami,
Ketua Forum UMKM Kec. Gunung Putri
Kabupaten Bogor



Karlisnati, S.Pd.

DOKUMENTASI KEGIATAN PENGABDIAN MASYARAKAT





FORUM UMKM
KECAMATAN GUNUNGPUTRI

WORKSHOP

MINDSET USAHA UMKM NAIK KELAS



Membangun Pola Pikir, Memperkuat Usaha,
Menuju UMKM yang Mandiri dan Berdaya Saing



MINGGU,
12 JULI 2026



TEMPAT :
Ruko Vila Permata Mas
(Kedai Ayam Gepreku)



Mindset Positif
dan Growth



Strategi
Usaha Efektif



Inovasi &
Kreativitas



Kolaborasi &
Jaringan



UMKM
Naik Kelas



Bersama Bergerak, UMKM Kuat, Ekonomi Maju!



**YUK, IKUTI
WORKSHOP INI!**

Tingkatkan pola pikir dan
kembangkan usaha Anda agar
makin maju dan naik kelas!
Jangan lewatkan kesempatan
emas ini!

Catat tanggalnya dan
ajak rekan UMKM lainnya!



MINGGU, 12 JULI 2026



Ruko Vila Permata Mas
(Kedai Ayam Gepreku)



Terbuka untuk semua
pelaku UMKM



SCAN UNTUK
PENDAFTARAN

LINK PENDAFTARAN



<https://bit.ly/MindsetUsahaUMKM>

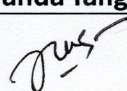
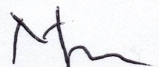
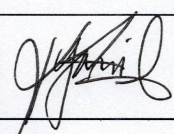
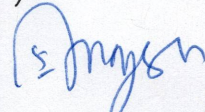
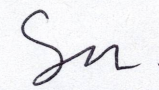
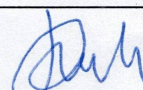
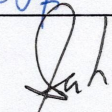
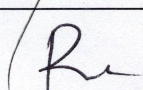
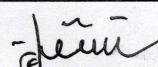
Atau scan QR code di samping untuk mendaftar sekarang!

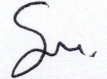
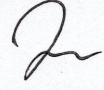
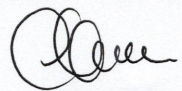
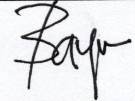
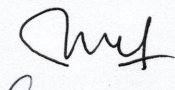
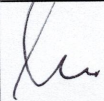
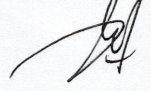
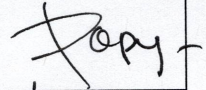
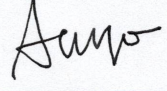
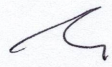


SHARE KE GRUP WA ANDA SEKARANG!

Mari sukseskan bersama dan wujudkan UMKM yang Mandiri,
Berdaya Saing, dan Naik Kelas!

DAFTAR HADIR
KEGIATAN WORKSHOP MINDSET USAHA UMKM NAIK KELAS
Minggu, 12 Juli 2026 Pukul 08. 30 s/d Selesai

No	Nama	Nama Usaha	Alamat	Tanda Tangan
1	Resi Madya	Ayam geprek orchi chicken	GDJ Blok T3/7 Tlagung udik Cik Putri - BOGOR	
2	Murniati	IKAN BAKAR	GRIYA BUKIT JAYA	
3	Rini Puspita	Adi Dimsum Gunung Putri	VPM	
4	Salma enji zafira	UMKM kerajinan Tangan	vila permata	
5	Fitri/mama iki	Dapur mama iki/ Pisoi Fresh water	vila Permata mas 3	
6	Ana /Tibi snack	Tibi Snack	Upm 2	
7	Endah Sari Handayani	Rumah Jahit Mama Ajeng	Griya jaya Cikeas	
8	saningsih/ mama dinda	kuliner	vila permata BLOK C17 mas I RT0A RW. 18 Bojong nangka	
9	Siti aminah	UMKM MALANAN	KARANGGAM	
10	Rosmawati	Hanindya Bakery	vpm 1	
11	Mulyati	Mulyati	Karanggan	
12	Ucih	Kuliner mie ayam	Ulla permata	
13	Rahma	singkong keju	Griya Jaya)	
14	Fadhil Khairul Anam	belum berusaha	bojong nangka	
15	Moh Halim Hambali	KERIPIK SINGKONG	karanggan	

No	Nama	Nama Usaha	Alamat	Tanda Tangan
16	Irma	Sembako dan kopi	lapangan koramul an-putri RT 2/10	
17	Salsabila Azzahra	UMKM MAKANAN	GRAYA JAYA	
18	Iman	MADU	GBJ 2	
19	Elis	Kerupuk	GBJ 2	
20	Bayu	UMROH	CIBUBUR	
21	Roby	Interior design & Build.	Villa nusa Indah 2	
22	Nanda	KERUPUK	GBJ 1	
23	Dwi	Kripik Singkong Kya minuman	VPM 1. Cn 19	
24	Wati	Kriyuk f. Thred	Cicakss RT 02/23	
25	Poppy N	Pupok Kandang	GBJ 1	
26	A. Anto	Bakso	GBJ 1	
27	Resi Madyo	Snack	GBJ 7 2/2	
28	Sanih	- Ayam Geprek - ATK - PAUD	GBJ 19/15	
29	Abryxu Calera	Sembako	VPM I Cn 19	

Mindset Usaha

UMKM Naik Kelas

Dari jualan harian menjadi usaha yang bertumbuh



FORUM UMKM
KECAMATAN GUNUNGPUTRI

KENAPA BANYAK UMKM SULIT NAIK KELAS?

Bukan kurang semangat — tapi belum punya arah dan sistem



Jualan jalan,
tapi target belum jelas



Owner kerjakan
hampir semua sendiri



Uang usaha & uang
pribadi masih tercampur



Pelanggan datang,
tapi belum banyak
kembali

"Masalah UMKM sering bukan malas — usaha masih berjalan harian, belum dibangun untuk tumbuh."

JUALAN SAMBILAN vs MEMBANGUN BISNIS

Ini perbedaan yang harus dipahami sejak awal

✗ **Jualan Sambilan**

- ✗ Fokus laku hari ini
- ✗ Semua dikerjakan sendiri
- ✗ Harga ikut pasar
- ✗ Tidak ada target bulanan
- ✗ Usaha bergantung penuh ke owner



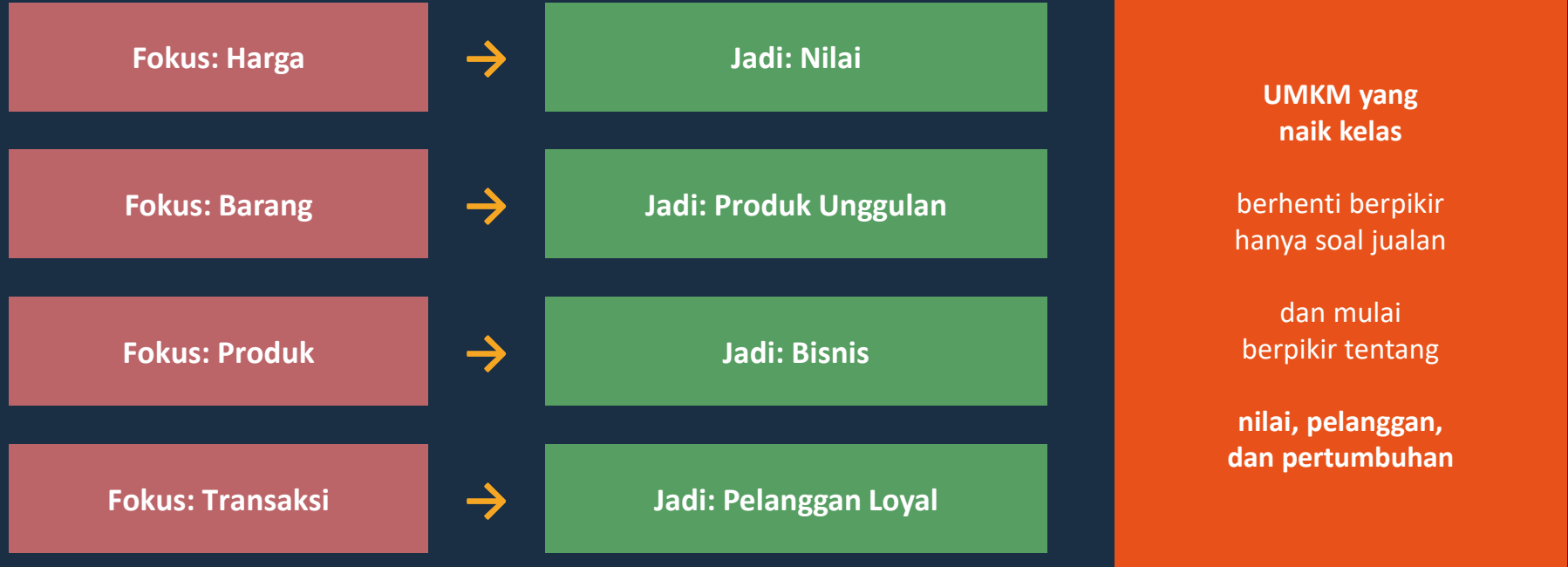
✓ **Membangun Bisnis**

- ✓ Fokus tumbuh terus
- ✓ Ada target omzet, laba & pelanggan ulang
- ✓ Ada proses kerja yang rapi
- ✓ Ada arah naik kelas
- ✓ Usaha bisa jalan tanpa owner setiap saat

Jualan itu aktivitas. Bisnis itu sistem.

UBAH CARA PANDANG: DARI DAGANG KE BISNIS

Naik kelas dimulai dari cara berpikir



Jangan hanya jual barang — bangun nilai yang dirasakan pelanggan

3 ANGKA YANG WAJIB DIKUASAI UMKM

Usaha tidak cukup ramai — harus sehat



OMZET

Total semua penjualan
dalam satu periode

Omzet tinggi belum tentu untung!



LABA

Uang bersih yang
benar-benar tersisa

Untung sekali belum tentu stabil



REPEAT ORDER

Pelanggan lama
yang beli lagi

Stabil dimulai dari pelanggan setia

Naik kelas = Omzet naik + Laba sehat + Pelanggan datang kembali

MELIHAT BISNIS SEBAGAI SISTEM

Bisnis yang kuat tidak bergantung pada owner setiap menit



PRODUK

Apa yang dijual
& keunggulannya



OPERASIONAL

Bagaimana pesanan
dikerjakan rapi



PEMASARAN

Bagaimana orang
tahu & tertarik



KEUANGAN

Bagaimana uang
dicatat & dikendalikan

**BISNIS
KUAT**

Owner bukan mesin utama — Owner harus menjadi PENGARAH mesin usaha

TAHAPAN UMKM NAIK KELAS

Usaha tumbuh bertahap, bukan lompat

1



MULAI — Cari produk yang laku & pasar yang cocok

2



FOKUS — Tentukan 1 produk andalan & segmen pelanggan

3



RAPIKAN — Mulai catatan, target omzet, dan bagi peran

4



SISTEMKAN — Buat SOP sederhana dan alur kerja rutin

5



TUMBUHKAN — Bangun tim, pelanggan loyal, dan kapasitas

Masalah sering muncul bukan karena usaha jelek — tapi karena memaksakan tahap yang belum siap



KESALAHAN UMUM YANG BIKIN UMKM SULIT NAIK KELAS

Banyak UMKM tertahan di sini — cek apakah Anda juga mengalaminya:

✗ Terlalu banyak produk — tidak fokus pada yang terbaik

✗ Semua keputusan di tangan owner sendiri

✗ Tidak ada pencatatan angka usaha sama sekali

✗ Tidak ada standar pelayanan atau cara kerja

✗ Tidak punya target pelanggan yang beli ulang

Jangan tambah rumit dulu — rapikan yang dasar lebih dahulu!



CEK POSISI BISNIS ANDA HARI INI

Jawab 5 pertanyaan jujur berikut:

1. Produk andalan saya apa?

Sudah / Belum

2. Pelanggan utama saya siapa?

Sudah / Belum

3. Saya tahu laba bersih saya tidak?

Sudah / Belum

4. Usaha tetap jalan saat saya tidak pegang penuh?

Sudah / Belum

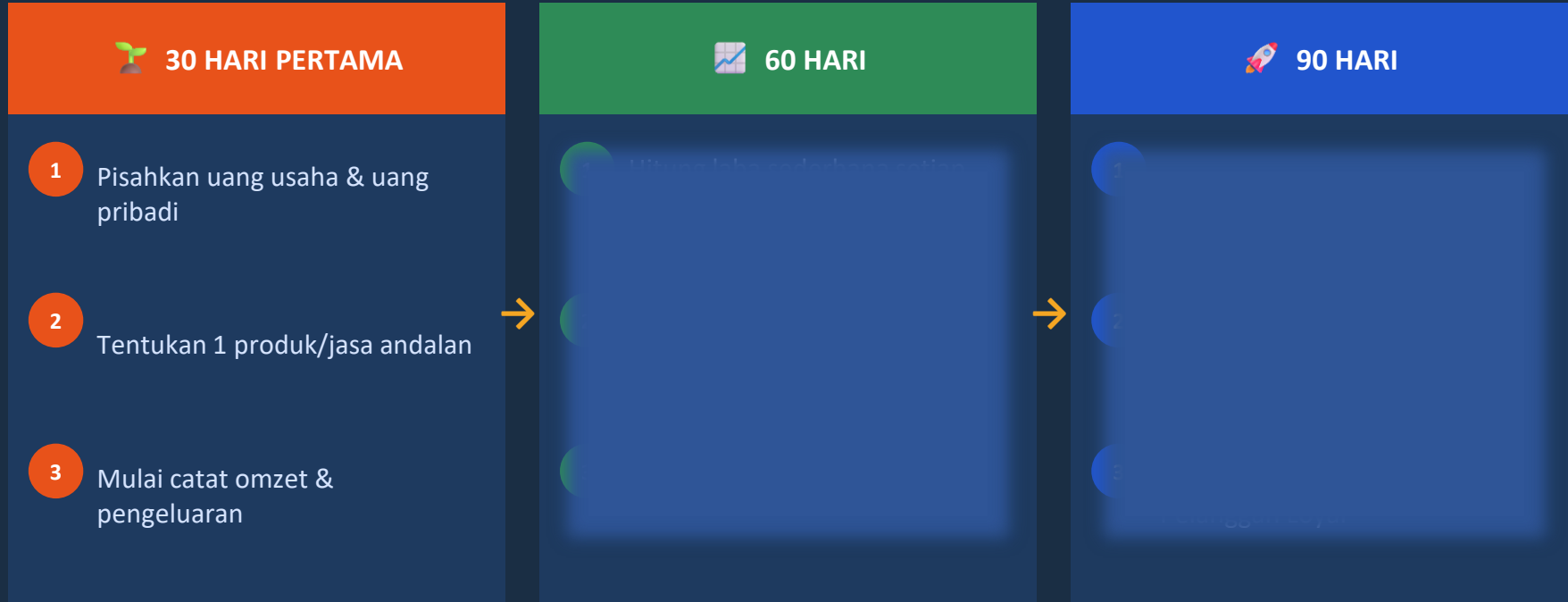
5. Pelanggan saya beli ulang atau tidak?

Sudah / Belum

Kalau 3 dari 5 belum jelas — fokus kita bukan ekspansi dulu, tapi merapikan fondasi!

AKSI 90 HARI UNTUK UMKM GUNUNG PUTRI

Naik kelas dimulai dari langkah kecil yang konsisten



Mulai dari tertib, lalu tumbuh. Mulai dari sistem, lalu naik kelas! 🏆